PARTNERPAKETE

Das passende HOLMI Paket für deinen Betrieb.

Drei Stufen - von einem schlanken digitalen Bestellkanal bis zum datengetriebenen Betriebs-OS. Klar erklärt, fair bepreist und ohne versteckte Aktivierung.

BASIC	PRO MANAGED	BUSINESS OS
CHF 0 / Monat	CHF 79 / Monat	ab CHF 249 / Monat
Selbst steuern	HOLMI übernimmt mehr	Pilot / Freischaltung

Founding Partner: dieselbe faire Startlogik in jedem Paket

Die ersten 100 aktivierten Founding Partner bezahlen während 12 Monaten ab Aktivierung 3 % Plattformprovision. Ein optionales Servicepaket kann zusätzlich gebucht werden; die Founding-Provision bleibt während dieser Phase bestehen. Danach gilt die Provision des gewählten Pakets.

Tarifaktivierung und kostenpflichtige Upgrades erfolgen erst nach ausdrücklicher Bestätigung. Preview- und Roadmap-Funktionen sind klar gekennzeichnet und werden nicht als bereits produktive Leistung verkauft.

SCHNELLENTSCHEIDUNG

Welches Paket passt zu dir?

Nicht jeder Betrieb braucht dieselbe Tiefe. Entscheidend ist, wie viel du selbst verwalten möchtest und wie stark HOLMI dich bei Menü, Daten und operativen Entscheidungen unterstützen soll.

Du willst einfach Bestellungen erhalten und alles selbst steuern.

BASIC

Ideal, wenn dein Team Menü, Verfügbarkeit, Slots und Produkte eigenständig pflegt.

Du willst verkaufen, aber möglichst wenig digitales Backoffice.

PRO MANAGED

HOLMI übernimmt Menüpflege und macht aus Bestelldaten verständliche Performance-Insights.

Du willst HOLMI langfristig als Betriebssteuerung nutzen.

BUSINESS OS

Für Pilotbetriebe mit Bedarf an tieferer Intelligence, Inventar-, Forecast-, Finance- und später Supply-Logik.

Unsere Empfehlung für die meisten Betriebe

Basic ist der schlanke Einstieg. Pro Managed ist für Betriebe gedacht, die HOLMI nicht nur als Bestellkanal, sondern als digitales Backoffice nutzen möchten. Business OS bleibt bewusst ein kontrolliertes Pilotprodukt, bis alle erweiterten Module technisch und operativ validiert sind.

PAKETE IM ÜBERBLICK

Drei Pakete. Eine Plattform.

BASIC

CHF 0 / Monat

Founding 3 % - danach 5 %

Für Betriebe, die HOLMI als digitalen Verkaufskanal nutzen und alles selbst verwalten.

- Bestellungen & Abholung
- Menü, Preise, Extras & Allergene
- Öffnungszeiten, Slots & Events
- Basis-Umsatzübersicht

EMPFOHLEN

PRO MANAGED

CHF 79 / Monat

Founding 3 % - danach 4 %

Für Betriebe, die weniger digitales Backoffice und mehr verwertbare Betriebsinformationen möchten.

- Alles aus Basic
- HOLMI Menüservice
- Prioritäts-Support & Qualitätscheck
- Performance-KPIs
- Bestseller, Peaks & Warenkorb

PILOT

BUSINESS OS

ab CHF 249 / Monat

Pilot: Konditionen nach Freischaltung

Für Betriebe, die HOLMI langfristig als Steuerungs-, Forecast- und Einkaufsplattform einsetzen möchten.

- Alles aus Pro Managed
- Advanced Intelligence
- Inventar- & Rezeptlogik - Roadmap
- AI Forecast - Roadmap
- Supply & Finance - Roadmap

Hinweis: Drittgebühren von TWINT/PSP sind nicht Bestandteil der HOLMI-Plattformprovision. Gesetzliche MWST auf HOLMI-Leistungen kommt hinzu, soweit anwendbar.

DETAILVERGLEICH

Was ist wo enthalten?

Die Matrix trennt produktive Leistungen von Preview- und Roadmap-Modulen. So ist jederzeit klar, was ein Betrieb heute nutzen kann und was erst nach Pilotierung freigeschaltet wird.

Bestellungen & Abholung	LIVE	LIVE	LIVE
Vorbestellungen & Slots	LIVE	LIVE	LIVE
Produkte / Extras / Allergene	Selbst	HOLMI + Partner	HOLMI + Partner
Menüpflege	Selbst	HOLMI Managed	HOLMI Managed
Basis-Umsatzübersicht	LIVE	LIVE	LIVE
Advanced Performance-KPIs	-	LIVE	LIVE
Handlungsempfehlungen	-	LIVE	LIVE
Prioritäts-Support	-	LIVE	LIVE
Event-/Firmenanfragen	LIVE	LIVE	LIVE
Inventar-Signale	-	PREVIEW	ROADMAP
AI Nachfrage-Forecast	-	PREVIEW	ROADMAP
Rezept-/Verbrauchslogik	-	-	ROADMAP
Lieferanten / Supply	-	-	ROADMAP
All-in-One Finance	Basis	Erweitert	ROADMAP

LIVE / PREVIEW / ROADMAP

LIVE = produktiv verfügbar. PREVIEW = begrenzte Vorschau bzw. Pilotfunktion ohne Vollleistungsversprechen. ROADMAP = geplante Funktion; kein Bestandteil des aktuell geschuldeten Leistungsumfangs.

BASIC

Schlank starten. Volle Kontrolle behalten.

Basic ist für Betriebe gedacht, die HOLMI als zusätzlichen digitalen Verkaufskanal nutzen möchten, ohne eine monatliche Grundgebühr zu bezahlen. Dein Team verwaltet Menü und Betrieb selbst.

Was du bekommst	Was bei dir bleibt
• Bestellungen & Vorbestellungen • 90-Sekunden-Entscheidungsprozess • Produkt- und Variantenverwaltung • Öffnungszeiten, Slots & Kapazität • Event-/Firmenanfragen • Basis-KPIs & Statements	• Preise und Verfügbarkeiten pflegen • Menüänderungen selbst eintragen • Produktbilder und Texte verwalten • Kapazitäten aktuell halten • Lebensmittel- und Allergenangaben verantworten

Preislogik

Founding Partner: 3 % Plattformprovision für 12 Monate ab Aktivierung. Danach: 5 % Plattformprovision. CHF 0 monatliche Basic-Grundgebühr.

Geeignet für: Imbiss, Café, Bäckerei, Take-away oder Restaurant mit eigenem Team, das digitale Daten laufend pflegen kann.

PRO MANAGED

Dein digitales Backoffice.

Pro Managed nimmt dem Betrieb operative Digitalarbeit ab und verwandelt Bestelldaten in verständliche Hinweise. Der Mehrwert ist nicht "mehr Dashboard", sondern weniger Pflegeaufwand und bessere Entscheidungen.

1. Menü senden

HOLMI strukturiert Produkte, Kategorien, Varianten, Extras und Darstellungen.

2. Betrieb konfigurieren

Bestellarten, Slots, Vorlaufzeiten und Kapazität werden abgestimmt.

3. Insights aktivieren

Bestseller, Warenkorb, Peaks, Annahmequote und Produktentwicklung werden sichtbar.

4. Laufend optimieren

HOLMI unterstützt bei Menüänderungen und priorisiert konkrete Verbesserungspotenziale.

Preislogik

Während einer aktiven Founding-Phase bleibt die Plattformprovision bei 3 %. Die Pro-Managed-Grundgebühr beträgt CHF 79/Monat. Nach Ende der Founding-Phase gilt 4 % Plattformprovision + CHF 79/Monat.

Wichtig für Vertrauen

Inventar- und AI-Forecast-Funktionen werden in Pro Managed nur als Preview gekennzeichnet. HOLMI zeigt keine vermeintlichen Lagerbestände, wenn keine verlässlichen Bestandsdaten vorliegen.

BUSINESS OS

Vom Bestellkanal zum Betriebs-OS.

Business OS ist die langfristige Entwicklungsstufe von HOLMI. Sie verbindet Verkauf, Betriebsdaten, Inventar, Prognosen, Finance und später Einkauf. Das Paket wird nur kontrolliert und nach Pilotfreigabe angeboten.

VERKAUF	Bestellungen, Vorbestellungen, Events und Abholung erzeugen strukturierte Nachfrage.
INTELLIGENCE	HOLMI erkennt Muster in Produkten, Zeitfenstern, Warenkorb und operativer Leistung.
INVENTAR	Rezept- und Bestandslogik übersetzt Nachfrage in realistischen Warenbedarf.
FORECAST	Modelle prognostizieren Bedarf als Schätzung - nicht als erfundenen Ist-Bestand.
SUPPLY	Später können Bedarfe gebündelt und Lieferantenangebote verglichen werden.
FINANCE	Abrechnung, Gebühren und betriebliche Kennzahlen werden in einem Cockpit zusammengeführt.

Konditionen

Business OS startet ab CHF 249/Monat. Provision und Leistungsumfang werden im Pilot-Onboarding ausdrücklich vereinbart. Ein "Ziel 3 %" ist eine Produktvision und keine automatische Vertragszusage, solange die konkrete Freischaltung nicht schriftlich bestätigt wurde.

PREISE & FOUNDING

So entwickelt sich dein Tarif.

Founding und Servicepaket sind zwei getrennte Ebenen: Founding bestimmt die Startprovision. Das Servicepaket bestimmt Funktionsumfang, Betreuung und spätere reguläre Provision.

Founding Monat 1-12	3 % + CHF 0	3 % + CHF 79	individuell / Pilot
Nach Founding	5 % + CHF 0	4 % + CHF 79	gemäss Pilotvereinbarung
Setup	CHF 0	CHF 0*	gemäss Onboarding
PSP / TWINT	separat	separat	separat

* Standard-Onboarding innerhalb des definierten Pro-Managed-Leistungsumfangs. Sondermigrationen, individuelle Integrationen oder ausserordentliche Datenaufbereitung können separat offeriert werden.

Beispiel	Founding 3 %	Basic 5 %	Pro 4 % + Monat
CHF 2’000 HOLMI-Umsatz	Founding: CHF 60	Basic danach: CHF 100	Pro danach: CHF 80 + CHF 79
CHF 5’000 HOLMI-Umsatz	Founding: CHF 150	Basic danach: CHF 250	Pro danach: CHF 200 + CHF 79
CHF 10’000 HOLMI-Umsatz	Founding: CHF 300	Basic danach: CHF 500	Pro danach: CHF 400 + CHF 79

WECHSEL & AKTIVIERUNG

Kein Tarifwechsel durch einen falschen Klick.

Das Partnerportal behandelt Paketwechsel bewusst als kontrollierten Prozess. So entstehen keine überraschenden Gebühren und kein Betrieb verliert seine Founding-Kondition durch eine unverbindliche Auswahl.

1	**Paket ansehen**	Leistungsumfang, Preis und Status der Funktionen prüfen.
2	**Interesse vormerken**	Der Klick erstellt nur eine Anfrage - noch keine kostenpflichtige Aktivierung.
3	**HOLMI bestätigt**	HOLMI klärt Umfang, Startdatum und allfällige Besonderheiten.
4	**Ausdrückliche Zustimmung**	Kostenpflichtige Aktivierung erst nach Bestätigung durch den Betrieb.
5	**Aktivierung**	Paket, monatliche Gebühr und spätere Provision werden systemseitig historisiert.

Kurz-FAQ

Kann ich später wechseln?

Ja. Ein Paketwechsel wird im Portal angefragt und anschliessend bestätigt. Konditionen gelten ab dem vereinbarten Aktivierungsdatum.

Verliere ich beim Upgrade meine Founding-Provision?

Nein. Während der laufenden 12-monatigen Founding-Phase bleibt die Plattformprovision grundsätzlich bei 3 %, sofern nichts Abweichendes individuell vereinbart wird.

Sind Roadmap-Funktionen garantiert?

Nein. Roadmap bedeutet geplant, nicht geschuldet. Produktive Freischaltung erfolgt erst nach technischer, rechtlicher und operativer Validierung.

Sind TWINT-/PSP-Gebühren inklusive?

Nein. Diese Drittanbietergebühren werden separat gemäss jeweiligem Zahlungsdienstleistervertrag verrechnet.

Bereit für den nächsten Schritt?

Im Partnerportal kannst du dein aktuelles Paket ansehen und ein Upgrade unverbindlich vormerken. Fragen beantwortet HOLMI persönlich vor jeder kostenpflichtigen Aktivierung.